

**“ C'est bien de célébrer le succès,
mais il est plus important de tenir
compte des leçons de l'échec ”**

Bill Gates, co-fondateur de Microsoft

**“ Un entrepreneur est quelqu'un qui
se jette d'une falaise et construit un
avion sur le chemin de la descente ”**

Reid Hoffman, co-fondateur de LinkedIn





se planifie. Sa petite entreprise est devenue florissante. « J'ai toujours eu une fibre commerciale. Le challenge me plaît. C'est sans doute un héritage familial ».

MAIS PHILANTHROPE DANS SA PROFESSION !

Pour Sandrine Aufert, Sandrine Aufert n'est pas dans une approche commerciale ouverte et ouverte. Elle ne profite pas la politique de terre brûlée. « La décision finale doit porter à la clientèle. Je reste dans mon devoir de neutralité. Je ne privilie pas un produit par rapport à un autre, une banque par rapport à une autre ou un assureur par rapport à un autre ». Avec elle, l'intérêt de la clientèle est devant tout une priorité. « J'ai toujours eu une fibre commerciale. Le challenge me plaît ».

« J'ai toujours été ouverte et je souhaitais dépendre les autres et être une bonne philanthrope. Puis, je voulais devenir avocat ».

Belin, elle calculait aussi très bien. « J'ai toujours aimé les chiffres et la gestion ». Depuis maintenant deux ans, elle a trouvé sa vocation de croisière. « L'objectif fait son nom, soutient-elle. Mais à écouter un de ses proches, son succès n'a rien d'économique ». Sandrine Aufert est donc dans l'accompagnement aux mesures, ajoute-t-il. « Elle n'est pas dans l'abattoir industriel. Elle préfère prendre moins de voitures pour faire le maximum avec sa clientèle ».

STAR TING.COM

9 place Georges Hardy - Montgermont

L'agence est ouverte tous les jours sauf le mercredi après-midi.

02 99 77 75 22

contact@starting-credit.com

www.starting-credit.com

Sandrine Aufert,
partie de Star'ing



Sandrine Auffret : la philanthrope du courtage

Gérante de Starting.com, Sandrine Auffret est une jeune spécialiste du courtage en prêts immobiliers ou prêts professionnels. L'entreprise a créé sa petite entreprise installée à Montgermont depuis février 2018 où elle travaille à deux pas de la mairie et à une jolie petite église. Rencontrée avec une jeune femme moderne, souriante, dynamique et forcément concertrée.

Dès lors de leur un rendez-vous avec Sandrine Auffret, la jeune femme et sa mère d'une petite taille n'a pas de temps pour elle. Son planning est chargé, ultra chargé. Mais à force d'inviter la Loiretaine d'origine finit par accepter une rencontre dans son bureau qu'elle partage avec son équipe depuis le mois de février 2018. « Vous trouverez sûrement C'est un endroit facile d'accès à l'intérieur de Rennes et sans les problèmes de circulation de la rocade ».

façon de travailler. Bien vite, je me suis interrogée sur mon avenir. Après quelques mois de réflexion, la réponse fut évidente : je me suis lancée ». Avec sa formation professionnelle et universitaire en Ingénierie bancaire à Nantes, le chemin est tout tracé. Elle tiendra du courtage de prêts, « j'ai signé une toute conventionnelle vendu mon appartement et je me suis lancée ! ». Après un passage de 3 ans à la pépinière de la CCI de Saint-Gégoire, Sandrine Auffret a vraiment pris son envol. « A

l'âge de mes 30 ans, j'ai eu envie de développer « tranquillement » ma petite affaire auprès d'une clientèle diversifiée, confie-t-elle. « Les débuts sont toujours difficiles. Il faut savoir s'enrouler », explique-t-elle. Mais quatre ans après sa création, la jeune femme n'a pas à se平ner. Un peu de chance, mais aussi une volonté de faire évoluer son activité. « Je me suis interrogée sur mon avenir. La réponse fut évidente : il fallait devenir indépendante ».

UNE BOXEUSE DANS LA VIE

Femme « punchy », la jeune dirigeante l'est sans doute pour son attachement à la boxe française, « j'avais un bon niveau, je boxais des hommes... mais j'ai mis un peu le holà », explique la jeune femme élégante et aux rôles hauts « j'étais couverte de bleus. Cela laissait un peu déordre ». Mais de sa passion, elle en a fait une envie de réussir de se battre. « On ne vit qu'une fois », se plaît-elle à répéter. À force de prendre des coups, Sandrine Auffret a donné un sérieux... coup de collet. « Je ne me retrouvais pas en terme de valeurs personnelles dans mon ancien métier », confie-t-elle. Conseillère bancaire pour une clientèle professionnelle, elle ne se voyait pas finir sa carrière dans une banque. « C'était ultra formateur ! C'était un métier diversifié et riche d'enseignements et de rencontres. Mais l'environnement bancaire j'est beaucoup déterioré au fil des années. Entre mon arrivée chez mon employeur et mon départ, ce n'était plus la même

Rennes et MOA

Son Rennes à elle ? « C'est plutôt la campagne à la ville », répond-elle. Mais Sandrine Auffret a toutefois un petit péché mignon : le shopping. Dans la capitale bretonne, elle trouve des petites commerces, des petites boutiques où elle fait ses emplettes. « Je n'ai jamais aimé les grandes surfaces », confie-t-elle. Un passé temps qui explique sans doute son appétence pour la proximité.